

Exclusive Networks nomme Franck Laga au poste de Country Manager France

Boulogne, Avril 2008,

Afin de pouvoir se consacrer au développement international de sa société, déjà présente dans de nombreux pays européens et en Afrique francophone, Olivier Breitmayer Directeur Général d'Exclusive Networks recrute Franck Laga au poste de Country Manager France.



Après des études supérieures à la fois techniques et commerciales, Franck Laga a passé deux ans dans l'industrie puis a rejoint le Groupe BULL où il a occupé pendant onze ans plusieurs postes à responsabilités commerciales en France et à l'étranger. Depuis 1999, Franck Laga assurait le poste de directeur d'ESG, l'entité de distribution à valeur ajoutée d'Ingram Micro. Au sein d'ESG Franck Laga avait en charge la distribution de serveurs, de solutions de réseaux et de stockage auprès de 3 000 revendeurs, intégrateurs et sociétés de services.

C'est fort de cette expérience que Franck Laga se voit confier non seulement le développement commercial des activités sécurité et

Infra-réseau du distributeur Exclusive Networks, mais également le lancement de l'activité stockage.

Cette nouvelle division appliquera le même business model qui a fait le succès d'Exclusive Networks à savoir des partenariats privilégiés avec un nombre restreint et ciblé d'éditeurs et de constructeurs afin de leur apporter un support commercial et technique efficace et contribuer ainsi à leur développement sur le marché français.

A propos d'Exclusive Networks

Exclusive Networks est un distributeur à valeur ajoutée spécialisé dans le monde de la sécurité et de l'infra-réseau. Exclusive Networks se distingue de ses concurrents par son « business model » basé sur des partenariats exclusifs ou privilégiés avec un nombre limité d'éditeurs.

Cette politique est basée sur le fait qu'Exclusive Networks s'attache à acquérir une forte compétence sur les produits qu'il distribue. Cette expertise spécifique permet de développer un accompagnement et un engagement fort auprès des revendeurs tant sur l'aspect commercial, que technique et support.

Exclusive Networks a à son catalogue des marques dynamiques qui ont fait leur preuve sur le marché européen telles qu'IronPort, Fortinet, F5 ou qui sont en forte croissance telles que Blue Lane, Consentry ou Meru Networks.

Exclusive Networks est composé dans chaque pays d'équipes commerciales expertes et des plus grands spécialistes techniques sur chacune des marques.

Fort de ses bons résultats et d'une levée de fonds en juin 2007 conduite par Edmond de Rothschild Investment Partners, Exclusive Networks implanté jusqu'à présent en France (Paris, Lyon et Montpellier), prend désormais une dimension européenne et s'implante en Belgique, Suisse, Espagne, Pays-Bas et Italie et se fixe un nouvel objectif pour 2008, lancer une division dédiée au stockage.