



Communiqué de presse
Paris, le 18 septembre 2008

Le Coq Sportif choisit Riverbed pour soutenir sa croissance et réduire ses dépenses

Une infrastructure informatique consolidée, des applications plus performantes, et des utilisateurs plus productifs

Riverbed Technology Inc., spécialiste des solutions WDS (Wide-area Data Services), annonce que Le Coq Sportif, une grande marque internationale de vêtements et de chaussures de sport basée en France, a déployé des appliances Riverbed® Steelhead® pour optimiser son réseau. Le but est d'améliorer les performances des applications, d'optimiser l'utilisation de la bande passante et de permettre la consolidation de l'informatique, sans réduire les performances des utilisateurs distants. En effet, le personnel du Coq Sportif, toujours plus nombreux et dispersé, doit partager de gros fichiers de conception et des illustrations entre les différents sites ; la société voulait donc améliorer les performances de ses applications, afin de renforcer la collaboration et la facilité d'utilisation.

La solution WDS de Riverbed a été choisie car elle répondait à tous les besoins en termes d'accélération des applications, d'économie de bande passante et de facilité d'utilisation. Les transferts de données entre les employés sont désormais 30 fois plus rapides, et se mesurent désormais en minutes et non plus en heures. Mieux encore, les corrections et les transferts secondaires ne prennent plus que quelques secondes. Grâce aux appliances Steelhead, Le Coq Sportif a également réduit ses dépenses, en éliminant de 65 à 75 % du trafic généré par les applications les plus gourmandes, avec pour effet une augmentation de la capacité du WAN sans aucun investissement physique.

Par rapport aux autres possibilités, comme la mise à niveau (très coûteuse) de la bande passante ou l'utilisation de systèmes de WDS comme WANScaler de Citrix, les solutions WDS de Riverbed offrent un ROI bien supérieur. *“Le ROI est bien souvent évalué à partir du coût financier, et pour nous, ces gains tangibles se sont avérés suffisants pour couvrir l'investissement”*, déclare Steve Schmitt, responsable informatique du Coq Sportif. *“Les économies sont réalisées en évitant le coût des mises à niveau de la bande passante, et en réduisant le coût de l'administration de l'informatique. À elles seules, les économies en coûts de bande passante, résultant de la réduction de la quantité de données qui transite par le WAN, ont*

suffi à financer notre investissement dans la solution Riverbed ”.

Le Coq Sportif a aussi consolidé son infrastructure informatique sur un site central, afin d'améliorer l'administration des données. Dans ce contexte, les appliances Steelhead évitent les pertes de performance qui se produisent généralement lorsque l'on éloigne les données des utilisateurs. Cette initiative a renforcé la collaboration entre les employés répartis sur plusieurs sites et permis, en fin de compte, d'augmenter le nombre d'employés.

“La solution de Riverbed s’est avérée de loin la plus efficace pour optimiser la bande passante”, poursuit M. Schmitt. “Nous avons amélioré l’utilisation de la bande passante, et nous évitons de mettre à niveau le WAN, ce qui est très coûteux. L’optimisation de la bande passante et l’accélération du protocole ont considérablement amélioré le débit de notre WAN”.

Les solutions WDS de Riverbed soutiendront également la croissance du Coq Sportif et continueront d'améliorer la productivité de l'informatique, avec un minimum d'investissement supplémentaire. *“Et nos économies vont être encore plus importantes, car nous nous développons rapidement, avec des agences à Taiwan et dans deux autres pays”,* ajoute M. Schmitt. *“Maintenant que les solutions WDS sont installées, la mise en place de l'informatique de ces nouveaux sites demandera bien moins de temps et d'argent. La bande passante actuelle est suffisante pour accepter cette expansion. Nos économies futures sont donc potentiellement supérieures à celles d'aujourd'hui”.*

À propos du groupe Le Coq Sportif

Le Coq Sportif, bonneterie sportive française, est fondée en 1882 par Emile Camuset. Fournisseur de tous les plus grands athlètes, clubs, fédérations et compétitions, au niveau européen durant les années 60, 70 et 80, la marque tricolore écrit un nouveau chapitre grâce à ses valeurs historiques: authenticité, élégance et différence.

À propos des appliances Steelhead de Riverbed

Les solutions WDS permettent aux organisations composées de plusieurs bureaux ou filiales de régler les problèmes dus à la mauvaise performance des applications et l'insuffisance de la bande passante sur les sites distants. En accélérant de cinq à cinquante fois la performance des applications entre les sites distribués, et dans certains cas jusqu'à 100 fois entre les centres de données des entreprises et les sites distants, les appliances WDS Riverbed, plusieurs fois récompensées, permettent aux entreprises de consolider l'informatique, d'améliorer la sauvegarde et les processus de réplication pour assurer l'intégrité des données, et ainsi d'améliorer la productivité et la collaboration du personnel. Les Appliances Steelhead ont été déployées tant par les plus grands groupes internationaux que par des petites entreprises disposant deux sites séparés de juste quelques kilomètres. Pour en savoir plus, accéder à la démonstration de Riverbed sur la page suivante : www.riverbed.com/pr/jack.

À propos de Riverbed Technology :

Riverbed est le leader sur le marché des solutions d'optimisation des réseaux WDS (Wide-area Data Services). Son offre s'adresse à toutes les entreprises, quelle que soit leur taille. En accélérant jusqu'à 100 fois la performance des applications sur réseaux étendus, Riverbed change les habitudes de travail et permet aux équipes dispersées géographiquement de collaborer de la même manière que sur le réseau local. Pour plus d'informations à propos de Riverbed (Nasdaq: RVBD): www.riverbed.com

Contacts presse :**Octane PR**Violaine Desmons – violained@octanepr.com

Tel : 01 55 31 98 12

Fax : 01 55 31 98 09

Déclarations prévisionnelles

Ce communiqué de presse contient des déclarations prévisionnelles concernant, entre autres : la demande prévue pour les produits et les services de Riverbed ; la probabilité de la poursuite du regroupement des sites par les entreprises et des projets d'accélération des réseaux étendus dans le contexte économique actuel et futur ; les plans de Riverbed relatifs au développement de produits et à l'introduction de nouvelles fonctionnalités, de nouvelles applications et de nouveaux services ; les réactions des clients suite à l'implémentation des solutions Riverbed et leur résultat ; et la capacité de Riverbed à répondre aux besoins des entreprises réparties. Ces déclarations prévisionnelles comportent des risques et des incertitudes. Elles sont également fondées sur des hypothèses qui, si elles ne se matérialisent pas ou s'avèrent incorrectes, peuvent entraîner des écarts sensibles entre les résultats réels et ceux énoncés explicitement ou implicitement dans ces déclarations. Les risques et incertitudes en question englobent notre capacité à faire face à l'évolution des tendances et aux enjeux de notre secteur d'activité et des marchés où nous sommes implantés ; notre capacité à anticiper les besoins du marché ou à développer ou améliorer nos produits afin de répondre à ces besoins ; la rapidité d'adoption de nos produits ; notre capacité à établir et entretenir des relations solides avec nos distributeurs ; notre compétitivité ; les fluctuations de la demande, des cycles de vente et des prix de nos produits et de nos services ; les pénuries ou les fluctuations de prix dans notre chaîne d'approvisionnement ; notre capacité à protéger nos droits de propriété intellectuelle ; la conjoncture politique et économique générale ; et tous les autres risques et incertitudes décrits de manière plus approfondie dans les documents déposés auprès de la Commission américaine des opérations boursières (SEC). Vous trouverez de plus amples informations à ce sujet et sur les risques susceptibles d'avoir des répercussions sur l'activité de Riverbed dans le formulaire 10-K déposé à la SEC le 15 février 2008. Toutes les déclarations prévisionnelles du présent communiqué de presse reposent sur les informations disponibles à la date de parution ; nous déclinons toute obligation d'actualiser ces déclarations. Le présent communiqué peut contenir des informations concernant de futurs produits ou de futures caractéristiques ou spécifications associées. Ceux-ci sont mentionnés à titre d'information uniquement, sans aucun engagement quant à la fourniture d'une technologie ou d'une mise à jour. Riverbed se réserve le droit de modifier ses plans concernant ses futurs produits, et ce à tout moment.